

# Réussir son dossier de sponsoring sportif

La formation en ligne pour élaborer pas à pas son offre avec les conseils d'un expert en sponsoring

## PROGRAMME

### Module découverte

Le marché du sport et les tickets d'entrée du sponsoring sportif

### Étape 1 - Comprendre le marché du sport et des sponsors

Les fondamentaux et les formes du sponsoring sportif  
Les évolutions et les tendances du sponsoring sportif

### Étape 2 - Construire son offre de sponsoring

Les outils pour connaître et construire son offre  
Les étapes pour construire son offre de sponsoring

### Étape 3 - Analyser et répondre aux attentes des sponsors

Panorama des sponsors et du marché  
Financements publics et partenaires médias  
Les outils pour analyser les sponsors

### Étape 4 - Élaborer concrètement son dossier de sponsoring sportif

Trame du dossier  
Conseils pratiques

### Étape 5 - Sécuriser et mesurer son offre de sponsoring

Sécuriser les engagements financiers  
L'image des sportifs et le contrat de sponsoring sportif  
Le retour sur investissement

### Étape 6 - Commercialiser son offre de sponsoring

La prospection  
Construire un argumentaire commercial

## INTERVENANT

La formation en ligne est animée sous forme de données de cadrage, infographies, vidéos, fiches pratiques à télécharger et les conseils en vidéo et en exclusivité de Ludovic Dumas, l'un des meilleurs experts en sponsoring sportif en France.

NOUVEAU

## OBJECTIFS

- Maîtriser les fondamentaux du sponsoring sportif
- Comprendre les attentes des sponsors
- Savoir identifier ses forces et opportunités pour réaliser un dossier pertinent
- Créer un dossier de sponsoring

## PUBLIC

Fédérations, clubs, organisateurs, chargés de sponsoring ou de partenariats

## DATES

Sessions toute l'année  
Accessible 24h/24 & 7j/7

## DURÉE

Accès 30 jours / 7 heures  
à raison de 1h à 2h de travail/semaine

## PÉDAGOGIE

Données de cadrage, vidéos, fiches pratiques à télécharger, entretiens et interviews de professionnels, QCM et évaluations, conseils pratiques en vidéo

## TARIF

260 euros HT

## PARTICIPANT Signataire

SESSION DU \_\_\_ / \_\_\_ / 2018

Nom ..... Prénom .....

Entreprise ..... Fonction .....

Tel Portable ..... Email .....

## COORDONNÉES ENTREPRISE & DEMANDEUR

Entreprise .....

Nom & prénom ..... Fonction .....

Tel. .... Email .....

Adresse .....

Code postal ..... Ville .....

Facturation à l'entreprise Convocation à envoyer :  au participant  au demandeur

Financement OPCA La demande de stage est-elle déjà effectuée auprès de l'OPCA ?  Oui  Non

OPCA ..... N° adhérent .....

Contact ..... Référence de la demande de stage : .....

Signature et cachet de l'entreprise

Date / / .....

J'ai lu et j'accepte les conditions générales d'inscription et d'annulation mentionnées au verso  
Bulletin à envoyer par mail à [contact@fast-sport.fr](mailto:contact@fast-sport.fr) ou **FAST SPORT** au **23 Rue du Buisson Saint Louis 75010 Paris**



**FAST SPORT**

**LE CENTRE DE FORMATION  
DES PROFESSIONNELS  
DU SPORT BUSINESS**

N° FORMATEUR 11 75 42302 75

23 Rue du Buisson Saint Louis  
75010 Paris

Tél. 01 71 18 30 13  
contact@fast-sport.fr

## CONDITIONS GÉNÉRALES D'INSCRIPTION ET D'ANNULATION

- Le montant des frais de formation est à régler par chèque ou par virement bancaire à l'ordre de Fast Sport avant le début du stage. FAST SPORT se réserve le droit de disposer librement des places retenues par l'entreprise cliente tant que l'intégralité du prix du stage n'est pas totalement acquittée.
- En cas de règlement par l'OPCA dont dépend le Client, il appartient au Client d'effectuer la demande de prise en charge avant le début de la formation auprès de l'OPCA. L'accord de financement doit être communiqué au moment de l'inscription et sur l'exemplaire de la convention que le Client retourne signée à FAST SPORT.
- En cas de prise en charge partielle par l'OPCA, la différence sera directement facturée au Client.

Si l'accord de prise en charge de l'OPCA ne parvient pas à Fast Sport au premier jour de la formation, FAST SPORT se réserve la possibilité de facturer la totalité des frais de formation au Client qui en demandera paiement par son OPCA par la suite.

- Le tarif comprend la participation au stage, les frais de repas du midi si mentionné au programme, et le support pédagogique remis lors de la formation. Les tarifs sont entendus Hors Taxes et à majorer du taux de TVA applicable.
- Par souci de qualité, le nombre de participants est limité pour chacune des sessions. Nous nous réservons le droit d'annuler ou de reporter le stage à tout moment si le nombre de participants est insuffisant. Aucun dédommagement ne sera consenti en cas d'annulation par FAST SPORT.
- FAST SPORT se réserve la possibilité de vous citer parmi ses références clients (entité, logo, verbatim et session suivie).

### CONDITIONS D'ANNULATION :

- En cas d'annulation tardive par le Client d'une session de formation, des indemnités compensatrices sont dues dans les conditions suivantes :
- Aucune pénalité ne sera appliquée si le client confirme son annulation par écrit plus de 30 jours avant la date de la formation.
- Entre 30 jours et 14 jours ouvrés avant la date de la formation, une retenue de 300€ sera appliquée.
- Moins de 13 jours avant la date de la formation, 50% des frais d'inscription seront retenus.
- Une pénalité de 100% des frais est appliquée pour toute annulation dans les 5 jours ouvrés avant la formation. Un remplacement est admis à tout moment sur demande écrite. Ces pénalités ne sont pas imputables par l'entreprise à la contribution financière obligatoire de formation.



**FAST SPORT**

**LE CENTRE DE FORMATION  
DES PROFESSIONNELS  
DU SPORT BUSINESS**

N° FORMATEUR 11 75 42302 75

23 Rue du Buisson Saint Louis 75010 Paris Tél. 01 71 18 30 13 contact@fast-sport.fr www.fast-sport.fr

**FAST SPORT** N°agrément formation 11 75 42302 75 RCS Paris 498 365 329 Code NAF 8559A SIRET 49836532900040 TVA FR79498365329